AZIENDA OSPEDALIERA PER L'EMERGENZA CANNIZZARO



PIANO DELLA PERFORMANCE ANNI 2019-2021

articolo 15, comma 2, Lettera b), del decreto legislativo 27 ottobre 2009, n. 150 e s.m.i.

ADOTTATO CON DELIBERAZIONE N 176/CS DEL 30/01/2019 INTEGRATO CON DELIBERAZIONE N.2347 DEL 2/09/2019

Indice

1	Pres	entazione del Piano	3
2	Sint	esi delle informazioni di interesse per i cittadini e gli stakeholder esterni	6
	2.1	Chi siamo	6
	2.2	Cosa facciamo	7
	2.3	Come operiamo	7
3	Iden	ıtità	10
	3.1	L'amministrazione "in cifre"	10
	3.2	Mandato istituzionale e Missione	11
	3.3	Albero della performance	11
	3.3.	Aree strategiche	12
4	Ana	lisi del contesto	14
	4.1	Analisi del contesto esterno	14
	4.2	Analisi del contesto interno	15
	4.2.	l L'organizzazione	15
	4.2.2	2 Le risorse strumentali ed economiche	18
	4.2.3	3 Le risorse umane	18
	4.2.4	4 La "salute finanziaria"	20
	4.3	Analisi S.W.O.T.	22
5	Obi	ettivi strategici	25
6	Dag	li obiettivi strategici agli obiettivi operativi	27
	6.1	Obiettivi assegnati al personale dirigenziale	27
7	Il pr	ocesso e le azioni di miglioramento del Ciclo di gestione della performance	31
	7.1	Fasi, soggetti e tempi del processo di redazione del Piano	31
	7.2	Coerenza con la programmazione economico-finanziaria e di bilancio	36
	7.3	Azioni per il miglioramento del Ciclo di gestione delle performance	37
8	Alle	gati tecnici	39



1 Presentazione del Piano

Il presente Piano della *performance* è adottato ai sensi dell'articolo 15, comma 2, Lettera b), del decreto legislativo 27 ottobre 2009, n. 150, così come modificato dal decreto legislativo n. 74 del 25 maggio 2017, di seguito "decreto", al fine di assicurare la qualità, comprensibilità ed attendibilità dei documenti di rappresentazione della performance.

Nella redazione del Piano, l'Azienda Ospedaliera per l'emergenza Cannizzaro di Catania (d'ora in poi denominata "Azienda") si attiene ai principi individuati dalla deliberazione n.112/2010 della Commissione per la Valutazione, la Trasparenza, e l'Integrità delle amministrazioni pubbliche, ovvero:

- Trasparenza;
- Immediata intelligibilità;
- Veridicità e verificabilità;
- Partecipazione;
- Coerenza interna ed esterna;
- Orizzonte pluriennale.

Il Piano della *performance*, secondo quanto stabilito dall'articolo 10, comma 1, lettera a), del decreto:

- è un documento programmatico, con orizzonte temporale triennale, definito dalla direzione aziendale secondo gli indirizzi impartiti dal Dipartimento della funzione pubblica. Il Piano della *performance* è modificabile con cadenza annuale in relazione a:
 - a. obiettivi definiti in sede di programmazione regionale
 - b. modifica della struttura organizzativa ai sensi dell'Atto Aziendale
 - c. modifiche del contesto esterno e interno di riferimento
- dà compimento alla fase programmatoria del *Ciclo di gestione della performance* di cui all'articolo 4 del decreto.

Esso definisce gli obiettivi e gli indicatori per la misurazione e la valutazione della performance di ciascuna struttura

Il Piano è lo strumento che dà avvio al ciclo di gestione della *performance* (articolo 4 del decreto). È un documento programmatico triennale in cui, in coerenza con le risorse assegnate, sono esplicitati gli obiettivi, gli indicatori e i *target*, tenendo conto anche dei risultati conseguiti dalle strutture nell'anno precedente. Il Piano definisce dunque gli elementi fondamentali (obiettivi,



indicatori e *target*) su cui si baserà poi la misurazione, la valutazione e la rendicontazione della *performance*.

Secondo quanto previsto dall'articolo 10, comma 1, del decreto, il Piano è redatto con lo scopo di assicurare "la qualità, comprensibilità ed attendibilità dei documenti di rappresentazione della performance".

Come richiesto dall'articolo 5, comma 2, del decreto gli obiettivi sono:

- a) rilevanti e pertinenti rispetto ai bisogni della collettività, alla missione istituzionale, alle priorità politiche ed alle strategie dell'amministrazione;
- b) specifici e misurabili in termini concreti e chiari;
- c) tali da determinare un significativo miglioramento della qualità dei servizi erogati e degli interventi;
- d) riferibili ad un arco temporale determinato corrispondente ad un anno;
- e) commisurati ai valori di riferimento derivanti da *standard* definiti a livello nazionale e internazionale, nonché da comparazioni con amministrazioni omologhe;
- f) confrontabili con le tendenze della produttività dell'amministrazione con riferimento, ove possibile, almeno al triennio precedente;
- g) correlati alla quantità e alla qualità delle risorse disponibili.

Secondo quanto previsto dall'articolo 10, comma 1, del decreto, all'interno del Piano vengono riportati:

- gli indirizzi e gli obiettivi strategici ed operativi;
- gli indicatori per la misurazione e la valutazione della *performance* dell'amministrazione;
- gli obiettivi assegnati al personale dirigenziale e i relativi indicatori.

Gli obiettivi sono articolati in strategici e operativi; per ogni obiettivo vengono individuati uno o più indicatori ed i relativi *target* ai fini di consentire la misurazione e la valutazione della *performance*. Gli indicatori vengono definiti, tenendo conto degli ambiti individuati dall'articolo 8 del decreto, sulla base del Sistema di misurazione e valutazione della *performance* di cui all'articolo 7 del decreto.

Il Piano infine contiene gli obiettivi assegnati al personale dirigenziale e i relativi indicatori. Ciò è funzionale a consentire la valutazione della *performance* individuale dei dirigenti di cui all'articolo 9, comma 1, lettere a) e b), del decreto.

Ai sensi dell'art. 6 comma 1 del decreto, gli Organismi indipendenti di valutazione verificano l'andamento delle performance rispetto agli obiettivi e segnalano la necessità o



l'opportunità di interventi correttivi in corso di esercizio alla direzione generale.

Nell'ambito del Programma per la Trasparenza e l'Integrità, con riferimento all'art.10, c.8, lett. a), d.lgs. n. 33/2013, così come modificato dal d.lgs. n. 97/2016, è stato adottato e pubblicato sul sito aziendale il Piano Triennale di Prevenzione della Corruzione (P.T.P.C) 2019-2021 dell'Azienda. L'auspicato coordinamento tra il Piano e il P.T.P.C. si esplicita con l'individuazione di obiettivi da assegnare alle strutture relativi all'attuazione di misure di prevenzione della corruzione.

Il piano è reso conoscibile e scaricabile on-line sul sito dell'azienda <u>www.aocannizzaro.it</u> nella sezione Amministrazione trasparente, sottosezione Performance



2 Sintesi delle informazioni di interesse per i cittadini e gli stakeholder esterni

2.1 CHI SIAMO

L'Azienda è stata istituita con L.R. 14 aprile 2009 n. 5 ed è stata attivata con decorrenza 01 settembre 2009. Ha sede legale in Catania, Via Messina n. 829, Partita I.V.A. n. 04721280875.

L'Azienda è dotata di natura giuridica pubblica e autonomia imprenditoriale.

Ai sensi dell'art. 5 della L.R. n. 5/2009 l'Azienda ricade nel territorio definito "Bacino Sicilia Orientale".

Il logo aziendale è costituito da un rettangolo di colore giallo sul quale è riportata l'immagine della regione Sicilia di colore rosso. Sull'immagine della Sicilia in corrispondenza della provincia di Catania è riportato un piccolo quadrato con all'interno una "H". Nel rettangolo giallo è riportata la scritta: Ospedale Cannizzaro Catania e sotto il rettangolo giallo la scritta "AZIENDA OSPEDALIERA PER L'EMERGENZA".

Il patrimonio dell'Azienda Ospedaliera è costituito da tutti i beni mobili e immobili a essa appartenenti, nonché da tutti i beni comunque acquisiti nell'esercizio delle proprie attività o a seguito di atti di liberalità. L'Azienda Ospedaliera, ai sensi e per gli effetti dell'art. 5, comma 2, del D.lgs. n. 229/99, dispone del proprio patrimonio secondo il regime della proprietà privata, in particolare le disposizioni cui all'art. 830 del Codice Civile. I beni mobili e immobili utilizzati per il perseguimento dei propri fini istituzionali costituiscono patrimonio indisponibile e, pertanto, non possono essere sottratti alla loro destinazione, se non nei modi stabiliti dalla legge.

L'Azienda riconosce la valenza strategica del patrimonio, quale strumento di potenziamento e di qualificazione strutturale e tecnologica dell'offerta di servizi e, in questa prospettiva, si riserva iniziative di investimento anche mediante processi di alienazione del patrimonio da reddito e di trasferimento di diritti reali previa la necessaria autorizzazione regionale e nel rispetto dell'art. 5 comma 2° del citato D.lgs.

Tutti i beni di proprietà dell'Azienda sono iscritti nel libro degli inventari redatto ai sensi dell'art. 2177 del Codice Civile e, a nome della stessa, presso i pubblici registri.

I principali stakeholders dell'Azienda sono:

• pazienti/utenti



- dipendenti
- istituzioni
- fornitori
- terzo settore

2.2 COSA FACCIAMO

L'Azienda ospedaliera assicura le attività sanitarie di alta specializzazione, di riferimento nazionale e regionale, con dotazioni di tecnologie diagnostico-terapeutiche avanzate ed innovative e svolge altresì i compiti specificamente attribuiti dagli atti della programmazione regionale.

L'Azienda costituisce, altresì, riferimento per le attività specialistiche delle Aziende sanitarie provinciali, di norma, nell'ambito del relativo bacino di competenza, secondo le indicazioni degli atti della programmazione sanitaria.

Il posizionamento dell'Azienda deriva dall'elevato livello clinico-scientifico conseguito negli anni dai professionisti che operano in Azienda, dalla capacità di assicurare uno sviluppo tecnologico coerente con l'alta specializzazione dei settori di intervento e dall'implementazione di soluzioni gestionali che favoriscono il miglioramento dei livelli di efficacia ed efficienza delle prestazioni prodotte. L'Azienda eroga prestazioni sanitarie di diagnosi e cura in regime di ricovero ordinario in area medica ed in area chirurgica, in elezione e da pronto soccorso, in regime di Day Surgery e Day Hospital, ed eroga, inoltre, prestazioni ambulatoriali ed in Day Service.

Nell'ambito dell'emergenza l'Azienda si avvale di una struttura di Medicina e Chirurgia di Accettazione e d'Urgenza (M.C.A.U.), di un Pronto Soccorso Generale (medico e chirurgico) oltre che di un Pronto Soccorso Pediatrico, di un Pronto Soccorso Ostetrico Ginecologico e di diverse strutture di terapia intensiva per aree specialistiche, quali la Terapia Intensiva con Trauma Center, l'Unità Terapia Intensiva Coronarica (U.T.I.C.), l'Unità Terapia Intensiva Neonatale (U.T.I.N.), l'Unità Terapia Intensiva Respiratoria (U.T.I.R.) e la terapia intensiva del Centro Ustioni.

L'Azienda espleta la sua attività all'interno di un unico presidio.

È sede di Centrale Operativa Emergenza 118 – bacino Catania, Siracusa, Ragusa - con Base per l'Elisoccorso.

2.3 COME OPERIAMO

L'azione aziendale, sulla base delle risorse a disposizione, nel rispetto di quanto previsto

dalla programmazione regionale e dai rapporti di collaborazione instaurati con le altre aziende sanitarie, si sviluppa allo scopo di:

- consolidare e potenziare le aree che caratterizzano l'Azienda come struttura di alta specialità incrementando e sviluppando i rapporti di cooperazione con le altre strutture sanitarie regionali, nazionali ed estere;
- rafforzare il ruolo di riferimento svolto dall'Azienda nella risposta all'emergenzaurgenza in ambito provinciale e regionale;
- assicurare la risposta quali-quantitativa alla domanda di salute del bacino locale di riferimento per le aree di intervento di base valorizzando la vocazione per acuti dell'Azienda Ospedaliera;
- favorire lo sviluppo dei necessari processi di integrazione, al proprio interno e nei rapporti con le strutture sanitarie e territoriali, volti ad assicurare ai pazienti la continuità assistenziale anche attraverso la definizione di specifici accordi con le altre strutture sanitarie e socio-assistenziali regionali.

A tale scopo si ritiene fondamentale agire, sul piano gestionale, per:

- realizzare un modello di sviluppo continuo delle professionalità individuando nel
 patrimonio professionale aziendale la leva fondamentale per poter perseguire le finalità
 dell'azienda e assicurare alla stessa la possibilità di mantenere e migliorare nel tempo il
 posizionamento già conseguito;
- avviare logiche e strumenti del miglioramento continuo dei risultati sia sul fronte clinicoassistenziale che su quello dell'efficienza gestionale;
- favorire lo sviluppo di soluzioni organizzative basate sui principi della flessibilità e dell'economicità, anche agendo nel ridisegno complessivo della struttura organizzativa e del sistema delle responsabilità;
- assicurare i più elevati standard qualitativi per il soddisfacimento delle esigenze dei
 pazienti e dei loro familiari sia sotto il profilo della competenza sanitaria che della
 cortesia e della disponibilità del personale oltre che della rapidità nella gestione della
 pratica amministrativa e del comfort alberghiero;
- realizzare tutti i supporti tecnologici necessari per garantire la progressiva misurazione
 dei fenomeni gestionali utili alla produzione di informazioni per supportare il processo
 decisionale strategico e direzionale oltre che rendere evidenti i risultati aziendali
 raggiunti, in campo clinico-assistenziale ed economico, alla Regione, agli Enti interessati



e ai cittadini.

L'attività dell'Azienda è improntata al rispetto dei criteri di efficacia, efficienza ed economicità, qualità ed equità.



3 IDENTITÀ

Il presente capitolo presenta i principali dati numerici dell'Azienda, descrive il mandato istituzionale ed articola il primo livello della struttura dell'albero della *performance*.

3.1 L'AMMINISTRAZIONE "IN CIFRE"

Il bacino della popolazione di riferimento dell'Azienda è quello della Sicilia Orientale (Province di Catania, Messina, Ragusa, Siracusa ed Enna) ed è pertanto pari a 2.629.695 abitanti (fonte ISTAT, Popolazione residente al 1/1/2018), distribuiti su 13.163 mq di territorio.

Con Decreto Assessoriale 31/03/2017 "Riorganizzazione della rete ospedaliera ai sensi del D.M. 2 aprile 2015, n. 70", l'Azienda risulta dotata di 562 posti letto, di cui 497 di degenza ordinaria e di 65 posti letto per attività di DH/DS.

Il numero di dipendenti in servizio al 31/12/2018 è pari a 1.398 unità a tempo indeterminato e di 24 unità a tempo determinato, oltre a 20 unità di personale universitario.

I dati economici provvisori al quarto trimestre 2018 riportano un valore della produzione, comprensivo delle risorse di parte corrente e degli altri ricavi della gestione caratteristica, di 198.310 migliaia di euro.

I costi della produzione, articolati in costi per beni di consumo, servizi, manutenzioni, personale, oneri di gestione, variazione delle rimanenze, ammortamenti ed accantonamenti, sono stati pari ad €/migliaia 193.613.

La differenza tra valore e costi della produzione è stata pertanto pari ad €/migliaia 4.697.

Il risultato prima delle imposte si è assestato al valore di 6.117 migliaia di euro, pervenendo, al netto delle imposte e tasse, pari ad €/migliaia6117, ad un risultato di esercizio pari a zero.

L'attività sanitaria erogata nell'anno 2018 è stata caratterizzata da un incremento della complessità della casistica trattata, attestata dal valore del peso medio pari a 1,32, che, nell'anno precedente aveva raggiunto il valore di 1,31.

In conseguenza di quanto appena descritto, il fatturato medio per episodio di ricovero è leggermente aumentato, con una diminuzione del numero di ricoveri ordinari e diurni pari a quasi il 2% rispetto all'anno precedente.

L'Azienda ospedaliera per l'emergenza Cannizzaro ha continuato, anche nel corso dell'anno 2018, ad attuare iniziative a sostegno dell'appropriatezza dell'attività di ricovero, anche in virtù del Decreto assessoriale 31 dicembre 2013 che modifica ed integra il precedente DA 17/5/2013 in



merito ai criteri di abbattimento dei DRG a rischio di in appropriatezza e alla definizione delle relative tariffe per l'erogazione in Day service, in linea con gli obiettivi gestionali da perseguire a livello regionale tra cui quello di ridurre il tasso di ospedalizzazione e di migliorare la qualità delle prestazioni di ricovero; a testimonianza di ciò la continua crescita dell'attività erogata in regime di Day Service che, nell'anno 2018, è cresciuta di circa il 2,5% rispetto all'anno 2017.

3.2 MANDATO ISTITUZIONALE E MISSIONE

L'Azienda, tenuto conto di quanto previsto dall'articolo 13 della L.R. 5/2009, ha come missione la gestione delle patologie ad alta complessità, attraverso l'utilizzo di un approccio multidisciplinare e la definizione e l'applicazione di modelli e linee guida per il miglioramento dei percorsi diagnostico – terapeutico – assistenziali.

L'Azienda organizza i propri servizi e definisce il livello qualitativo e quantitativo degli stessi sulla base di un costante monitoraggio dei bisogni sanitari, del territorio e degli utenti.

L'Azienda ha il mandato di contribuire a sviluppare procedure diagnostiche e terapeutiche innovative ed a favorire il rapido trasferimento applicativo delle acquisizioni sperimentali.

Cardini essenziali per realizzare la *mission* dell'Azienda sono:

- ➤ l'utente, rispetto al quale garantire il servizio in campo assistenziale;
- ➤ la comunità, verso la quale professionisti ed organizzazione si relazionano rispetto al mandato:
- ➢ il professionista e l'organizzazione nella quale è inserito, che debbono garantire coerenza, qualità, continuità e compatibilità etica ed economica nell'erogazione del servizio.

3.3 ALBERO DELLA PERFORMANCE

L'albero della *performance* è una struttura che permette, attraverso una rappresentazione grafica, di evidenziare i legami tra mandato istituzionale/missione, aree strategiche, obiettivi strategici e piani operativi fornendo una rappresentazione articolata, completa, sintetica ed integrata della *performance* dell'amministrazione.

La struttura dell'albero mostra come gli obiettivi, ai vari livelli, contribuiscano, all'interno di un disegno strategico complessivo, al mandato istituzionale ed alla missione.

Il sistema che risulta è di tipo piramidale che integra i modelli di pianificazione, programmazione e controllo aziendali con quelli di gestione delle risorse e del sistema premiante.

L'albero della performance è articolato su tre livelli che discendono dal mandato



istituzionale e dalla mission:

1° Livello: Aree Strategiche

2° Livello: Obiettivi Strategici

3° Livello: Obiettivi Operativi

In questo capitolo, dedicato all'identità, si sviluppa il primo livello dell'albero, relativo alla individuazione delle aree strategiche, mentre gli altri livelli sono presentati nei successivi capitoli 5 (obiettivi strategici) e 6 (obiettivi operativi).

Le aree strategiche costituiscono le prospettive in cui vengono idealmente scomposti e specificati il mandato istituzionale e la missione dell'Azienda: ad esse sono associati gli *outcome* attesi, in modo da rendere immediatamente intellegibile agli *stakeholder* la finalizzazione delle attività dell'amministrazione rispetto ai loro bisogni ed alle loro aspettative.

La definizione delle aree strategiche scaturisce da un'analisi congiunta dei fattori interni e dei fattori di contesto esterno ed assume, come riferimenti essenziali di base, la Legge Regionale 5/2009, il Piano Sanitario Regionale e gli obiettivi assegnati annualmente alla Direzione Generale.

L'articolazione delle aree strategiche segue generalmente una logica trasversale a più strutture organizzative.

Con riferimento agli obiettivi del presente Piano, si sottolinea che l'Assessorato, con la stipula dei contratti con i Direttori Generali, nel mese di maggio 2019, ha assegnato nuovi obiettivi di salute e di funzionamento alle Direzioni Generali delle Aziende sanitarie, e ha incluso nei contratti stessi obiettivi generali il cui non conseguimento determina la decadenza dei Direttori generali.

3.3.1 AREE STRATEGICHE

Le tre aree strategiche individuate sono di seguito indicate:

Area Strategica 1: GOVERNO CLINICO

Prevede l'adozione di misure volte al miglioramento della produzione in ambito sanitario.

Area Strategica 2: GOVERNO ECONOMICO

Prevede l'adozione di misure volte a garantire l'economicità dell'azione amministrativa.

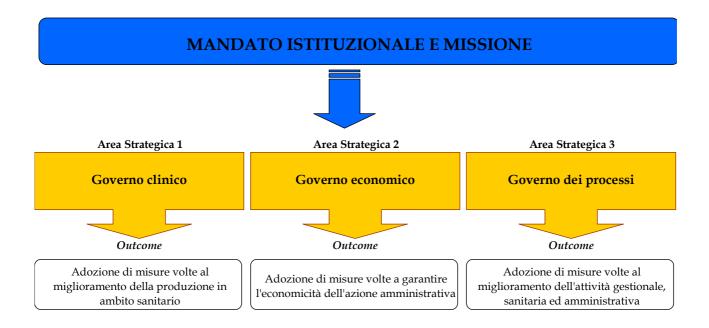
Area Strategica 3: GOVERNO DEI PROCESSI

Prevede l'adozione di misure volte al miglioramento dell'attività gestionale, sanitaria ed amministrativa.

Il primo livello di costruzione dell'albero della *performance* comprende le aree strategiche ed il relativo *outcome*, ed è rappresentato nella seguente figura.



Figura 1: Albero della performance: primo livello – Aree strategiche e outcome





4 ANALISI DEL CONTESTO

Il presente capitolo tratta del contesto esterno e del contesto interno, nelle varie dimensioni di cui si compone, organizzazione, risorse strumentali ed economiche, risorse umane, risorse finanziarie e conclude con la sintesi rappresentata con l'analisi S.W.O.T..

4.1 ANALISI DEL CONTESTO ESTERNO

La legge regionale 5 del 14 aprile 2009, contenente "Norme per il riordino del Servizio Sanitario regionale", ha comportato la modifica della struttura del sistema sanitario regionale con la cessazione delle esistenti aziende sanitarie e la costituzione ed entrata in attività a partire dal 1° settembre 2009 di nove Aziende Sanitarie Provinciali, di tre Aziende Ospedaliere di riferimento regionale nonché di due Aziende Ospedaliere di rilievo nazionale e alta specializzazione e di tre Aziende ospedaliere universitarie. Tali Aziende sanitarie sono state rese operative con Decreto Assessoriale del 31/8/2009.

Nell'ambito di questo processo di riforma, è stata istituita l'Azienda Ospedaliera per l'emergenza Cannizzaro, succeduta alla cessata Azienda Ospedaliera Cannizzaro, non coinvolta in processi di fusione o accorpamento con altre Aziende.

Il processo di cambiamento del contesto sanitario della regione siciliana dovuto alla legge 5/2009 e ai successivi provvedimenti ha inteso incidere sulla logica di uso da parte del cittadino e gestione da parte delle amministrazione delle strutture sanitarie stesse. In particolare si è proposto un modello che spingesse verso i servizi territoriali, con una rimodulazione dell'offerta ospedaliera sia in termini di posti letto assegnati alle diverse discipline e ai diversi ambiti territoriali in relazione alle specifiche esigenze sia in termini di strutture (soppressione e/o accorpamento di strutture di medesima disciplina e/o con bassi indici di produttività), e al contempo si è cercato di sviluppare una logica di integrazione ospedale-territorio finalizzata all'ottimizzazione nell'erogazione delle prestazioni sanitarie nonché di sviluppare una rete di coordinamento per la programmazione interaziendale di bacino. Sono stati, a tal proposito, istituiti a livello regionale, il bacino orientale, cui fa parte l'Azienda, e quello occidentale e con leggi successive ne sono state individuate le funzioni, definite le linee e i criteri per la centralizzazione e la razionalizzazione delle attività non sanitarie.

L'Azienda opera in ottemperanza ai Piani attuativi aziendali, elaborati sulla base del principio del lavoro in rete tra le diverse strutture che operano nella stessa area, con lo scopo di "produrre"



una sanità che tenga conto delle priorità di intervento nell'area nella quale agisce. A tal fine sono adottati i sistemi delle reti secondo il modello *hub & spoke* nonchè l'integrazione ospedaleterritorio.

4.2 ANALISI DEL CONTESTO INTERNO

L'Atto Aziendale è stato modificato ai sensi del D.A. n.629 del 31/3/2017 con deliberazione n.1368 del 2/5/2017. Con riferimento allo stesso decreto, con D.A. del 17/07/2017 è stato approvato l'adeguamento della dotazione organica dell'Azienda.

4.2.1 L'ORGANIZZAZIONE

L'Atto Aziendale prevede il Dipartimento quale modello organizzativo ordinario, così come previsto dal D.Lgs. 502/92 e ss.mm.ii.. Sono previsti 8 dipartimenti (7 sanitari e 1 amministrativo) all'interno dei quali operano 39 strutture operative complesse sanitarie (di cui 28 con posti letto), 5 strutture operative complesse amministrative, 30 strutture operative semplici.

Le strutture organizzative complesse, con o senza dotazione di posti letto, sono specifiche articolazioni organizzativo-strutturali con autonomia gestionale completa ed afferenti ad un dipartimento per garantire la condivisione di risorse e di modelli organizzativi.

Le strutture semplici sono specifiche articolazioni organizzative con autonomia gestionale, sotto la direzione ed il coordinamento di una struttura organizzativa complessa.

Di seguito la composizione di ciascuno dei dipartimenti, con l'articolazione delle singole strutture complesse.

Tabella 1: Dipartimento di Emergenza

STRUTTURE COMPLESSE		
C.O. 118		
Chirurgia generale		
Chirurgia plastica		
Grandi ustioni		
Medicina e chirurgia di accettazione e urgenza (M.C.A.U.)		
Terapia intensiva con trauma center		

Tabella 2: Dipartimento dei Servizi sanitari

STRUTTURE COMPLESSE		
Anatomia patologica		
Direzione medica di presidio		
Farmacia		
Medicina trasfusionale		
Patologia clinica		



Tabella 3: Dipartimento delle Tecnologie avanzate diagnostico-terapeutiche

STRUTTURE COMPLESSE		
Diagnostica per immagini		
Medicina nucleare e P.E.T.		
Radioterapia		

Tabella 4: Dipartimento Medico

STRUTTURE COMPLESSE		
Cardiologia		
Geriatria		
Malattie endocrine del ricambio e della nutrizione		
Malttie infettive e tropicali		
Medicina generale		
Nefrologia e dialisi		
Pneumologia		

Tabella 5: Dipartimento Chirurgico

STRUTTURE COMPLESSE		
Chirurgia toracica		
Chirurgia vascolare		
Oculistica		
Ortopedia e traumatologia		
Otorinolaringoiatria		
Urologia		

Tabella 6: Dipartimento Materno infantile

STRUTTURE COMPLESSE		
Chirurgia generale a indirizzo senologico multidisciplinare		
Neonatologia con Utin		
Ostetricia e ginecologia con P.S. ostetrico		
Pediatria con P.S.		

Tabella 7: Dipartimento Neuroscienze

STRUTTURE COMPLESSE		
Neurochirurgia		
Neurologia con stroke		
Neuroradiologia		
Unita' spinale		

Tabella 8: Dipartimento Amministrativo

STRUTTURE COMPLESSE
Affari generali
Economico finanziario e patrimoniale
Provveditorato
Risorse umane
Tecnico

Nell'ambito dei dipartimenti Emergenza, Medico, Chirurgico, Materno infantile e Tecnologie avanzate diagnostico-terapeutiche, sono previste, altresì, 11 strutture semplici a valenza dipartimentale, ovvero articolazioni organizzative con autonomia operativa e responsabilità nella

gestione delle risorse umane, strutturali e strumentali, dedicate o condivise con altre strutture.

Tabella 9: Strutture semplici a valenza dipartimentale

DIPARTIMENTO	STRUTTURA	
EMERGENZA	Chirurgia epatobiliare mininvasiva	
	Gastroenterologia - Diagnostica endoscopica in urgenza	
	Chirurgia maxillo facciale	
	Utir	
MEDICO	Servizio di cardiologia con diagnostica per immagini non invasiva	
	Cardiologia interventistica ed emodinamica	
CHIRURGICO	Chirurgia cervico facciale ad indirizzo oncologico	
	Trattamenti ambulatoriali in traumatologia	
	Tecniche endoscopiche e videochirurgia toracica	
MATERNO INFANTILE	Risk management in pediatria nell'area materno infantile	
TECNOLOGIE AVANZATE DIAGNOSTICO TERAPEUTICHE	Diagnostica per immagini in emergenza	

Lo Staff della Direzione generale è articolato nei seguenti uffici/funzioni:

- > Sorveglianza sanitaria
- > Prevenzione e protezione
- > Servizio legale
- Qualità e rischio clinico
- > Controllo di gestione
- > Sistema informativo locale

Lo Staff della Direzione aziendale è articolato nei seguenti uffici/funzioni:

- ➤ Ufficio della direzione aziendale
- > Comunicazione istituzionale e interna
 - o Ufficio relazioni con il pubblico
 - o Ufficio stampa
- > Psicologia
- > Struttura tecnica permanente
- > Struttura per la formazione permanente del personale

Afferiscono alla Direzione Sanitaria le seguenti strutture:

- ➤ U.O. delle professioni sanitarie di riabilitazione
- ➤ U.O. delle professioni sanitarie infermieristiche e ostetriche
- > U.O. delle professioni tecnico-sanitarie
- ➤ U.O. del servizio sociale professionale



4.2.2 LE RISORSE STRUMENTALI ED ECONOMICHE

Il valore delle immobilizzazioni materiali in bilancio, escluso i fabbricati, è di 74.363 migliaia di euro, al lordo degli ammortamenti, e di 8.746 al netto degli stessi.

Le immobilizzazioni materiali sono così ripartite in bilancio (valore contabile al netto degli ammortamenti in migliaia di euro).

	Impianti e macchinari	2.219
	Attrezzature sanitarie e scientifiche	5.372
>	Mobili e arredi	786
>	Automezzi	61
\triangleright	Altri beni	308

Le apparecchiature tecnico biomediche di diagnosi e cura presenti nell'Azienda sono, con riferimento alle grandi attrezzature, le seguenti:

- N.2 Sistemi CT/PET integrato
- N.1 PET 4D
- N.2 Gamma camera computerizzate
- N.4 TAC
- N.3 Tomografi a risonanza magnetica, di cui 1 da 3 Tesla
- N.2 Acceleratori lineari
- N.2 Angiografi cardiologici, di cui 1 con fisiopoligrafo
- N.1 Angiografo monoplanare
- N.1 Angiografo mobile
- N.2 Mammografi
- N.1 Mammotome

La spesa sostenuta per la manutenzione delle attrezzature sanitarie nel 2017 è stata di 2,9 milioni di euro.

Il valore lordo dei fabbricati, comprensivo degli incrementi per manutenzioni straordinarie, è di 80.379 migliaia di euro, con un valore, al netto degli ammortamenti di 48.909 migliaia di euro.

Figurano in bilancio, infine, immobilizzazioni in corso per 6.226 migliaia di euro.

4.2.3 LE RISORSE UMANE

Nel corso dell'anno 2018 - a seguito dell'avvio delle procedure di reclutamento di



personale, disposto dall'Assessorato Regionale della Salute con nota prot. n. S.1/64238 del 3 agosto 2017, e della conseguente rimozione del divieto di assunzioni di personale a tempo indeterminato, precedentemente imposto con nota assessoriale n. 84514 del 21/11/2012 – è stato possibile procedere al reclutamento di personale a tempo indeterminato secondo le modalità operative di cui alla direttiva prot. n. 28551 del 25/03/2016.

Sono state quindi avviate le procedure di reclutamento di personale a tempo indeterminato, prioritariamente mediante l'utilizzo di graduatorie concorsuali ancora valide, con la nomina degli idonei utilmente collocati nelle suddette graduatorie, in conformità alle previsioni numeriche della vigente dotazione organica aziendale – rideterminata con delibera n. 1496 del 19/05/2017 ed approvata con D.A. n. 1413 del 17/07/2017 - ed al programma triennale del fabbisogno di personale (per gli anni 2017-2019), adottato con delibera n. 2135 del 3/07/2017, nonché nel rispetto del tetto di spesa assegnato a questa Azienda con il D.A. n. 1380 del 05/08/2015 e dell'equilibrio economico-finanziario del bilancio aziendale annuale.

Il reclutamento a tempo indeterminato ha riguardato il personale appartenente all'area della dirigenza medica ed amministrativa, nonché personale appartenente ai profili professionali sanitari del comparto, mediante scorrimento delle graduatorie dei relativi concorsi pubblici, indetti da questa Azienda per il Bacino della Sicilia Orientale, ai fini della copertura di posti vacanti sia nell'organico aziendale, sia nelle altre aziende sanitarie del bacino, a seguito delle richieste pervenute.

Si è proceduto, inoltre, alla stabilizzazione di diverse unità di personale appartenente a vari profili professionali ed in servizio a tempo determinato a temporanea copertura di posti vacanti, in attuazione delle disposizioni di cui al combinato disposto del comma 1 e 11 dell'art. 20 del D. Lgs. 25 maggio 2017, n. 75 (decreto Madia), come modificato dall'art. 1, comma 813, della legge n. 205/2017 n. 205.

Tale stabilizzazione è stata opportunamente preceduta da una rimodulazione del Piano del fabbisogno di personale per l'anno 2018, effettuata con delibera n. 399 del 13/02/2018 in ottemperanza alle direttive impartite dall'Assessorato della Salute con nota assessoriale prot. Servizio I/n. 5824 del 23/01/2018, al fine di consentire un coordinamento delle procedure di stabilizzazione con le previsioni di assunzione di personale programmate con il sopra citato fabbisogno triennale di cui alla delibera n. 2135/2017.

Sono state inoltre definite diverse procedure di mobilità relative ad unità di personale della dirigenza medica, a copertura di corrispondenti posti organici vacanti.



In applicazione di espressa autorizzazione da parte dell'Assessorato Regionale della Salute, è stata espletata la procedura di selezione pubblica per il conferimento dell'incarico di direzione della struttura complessa Grandi Ustioni, con la successiva immissione in servizio del vincitore. Sono state anche espletate le procedure di selezione interna per il passaggio dalla categoria "D" al livello economico "Ds", riservate ai dipendenti a tempo indeterminato di questa Azienda, appartenenti a diversi profili professionali del comparto, finalizzate alla copertura di relativi posti organici.

Si precisa, infine, che si è proceduto all'indizione di un concorso pubblico per n. 2 posti di dirigente medico di ginecologia e ostetricia, nonché – in applicazione di apposita direttiva assessoriale prot. n. 52150 del 6/07/2018, nella qualità di Azienda Capofila – all'indizione di un avviso di mobilità regionale ed interregionale per la copertura dei posti vacanti di dirigente medico di anestesia e rianimazione della aziende sanitarie del bacino della Sicilia Orientale e contestuale indizione del concorso pubblico per la copertura dei posti che residueranno all'eventuale esito negativo delle procedure di mobilità volontaria.

4.2.4 La "SALUTE FINANZIARIA"

L'Azienda ospedaliera per l'emergenza Cannizzaro elabora i propri bilanci in osservanza delle disposizioni contenute nel codice civile, titolo V, capo V sezione IX, in quanto compatibili con la normativa specifica nazionale e regionale emanata per il settore sanitario pubblico, e facendo riferimento ai Principi Contabili emanati dal Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e dei Ragionieri.

In particolare, trovano applicazione gli articoli 2423 (Redazione del bilancio), 2423-bis (Principi di redazione del bilancio), 2423-ter, comma 5 (comparazione con importi esercizio precedente), 2424-bis (Disposizioni relative a singole voci dello stato patrimoniale), 2425-bis (Iscrizione dei ricavi, proventi, costi ed oneri) e 2426 (Criteri di valutazioni) del codice civile.

L'assegnazione delle risorse di parte corrente è effettuata dall'Assessorato Regionale della Salute, basandosi su una preventiva negoziazione delle risorse, e procedendo alla valorizzazione dei flussi delle attività erogate dall'Azienda a consuntivo ed alla valorizzazione delle funzioni non tariffate.

Il sistema comporta, pertanto, la piena valorizzazione di tutte le attività effettuate dall'Azienda, nel rispetto del principio della competenza economica previsto dal codice civile.

L'ultimo bilancio adottato, quello dell'esercizio 2017, si è chiuso con un utile di esercizio di € 27.087, in linea con il risultato negoziato per i 2017, con le previsioni del Piano di Sviluppo,

redatto dall'Azienda ed approvato dall'Assessorato Regionale della Salute, e dimostra, pertanto, il rispetto dell'equilibrio economico, una efficiente programmazione delle risorse disponibili ed una corretta ed adeguata remunerazione dei fattori produttivi impiegati.

Lo stato di salute finanziaria, inteso in termini di equilibri finanziari, economici e patrimoniali, viene attestato dagli indicatori economici e finanziari allegati all'ultimo bilancio approvato.

Tabella 10: Situazione patrimoniale

Voci di bilancio	Valori di bilancio	
voor ar bilancio	Anno 2017	Anno 2016
Disponibilità liquide	52.288.702	43.564.011
Crediti	45.061.797	52.080.422
Ratei e risconti attivi	203.012	52.112
Debiti	-53.580.567	-59.949.567
Ratei e risconti passivi	-140.390	-169.840
Attivo realizzabile netto	43.832.554	35.577.138
Rimanenze	6.838.747	7.692.705
Immobilizzazioni	64.627.790	60.724.748
Immobilizzazioni a breve-lungo periodo	71.466.537	68.417.453
Capitale investito	115.299.091	103.994.591
Fondi rischi diversi	42.047.313	35.872.565
TFR	-	-
Patrimonio netto	73.251.778	68.122.026
Coperure finanziarie	115.299.091	103.994.591

La voce "Attivo realizzabile netto" include crediti e debiti effettivamente maturati alla dati di bilancio, nonché indica la capacità dell'Azienda di far fronte, in tempi brevi e con le risorse liquide o di facile conversione, alle proprie passività correnti. Si evidenzia, rispetto all'anno 2016, l'incremento di tale voce, principalmente per effetto dell'incremento di liquidità.



4.3 ANALISI S.W.O.T.

La presente sezione rappresenta la sintesi delle informazioni rappresentate nei due paragrafi di analisi del contesto interno e di quello esterno individuando punti di forza (*Strenght*), debolezza (*Weaknesses*), opportunità (*Opportunities*), minacce (*Treath*).

I punti di FORZA sono quei fattori che favoriscono lo sviluppo, le cosiddette aree di eccellenza. Vengono messi in luce punti di primaria solidità e di imprescindibile importanza, ma anche caratteristiche meno appariscenti e non di primario impatto.

I **punti di forza** che caratterizzano l'Azienda sono i seguenti:

- ✓ la presenza di professionalità di elevata competenza;
- ✓ la presenza di tecnologie di altissima specialità;
- ✓ la presenza di attività uniche nel bacino d'utenza;
- ✓ l'elevata complessità della casistica trattata;
- ✓ la concentrazione delle attività in un unico presidio;
- ✓ la condivisione in rete tra le strutture abilitate dei referti prodotti dalle strutture di laboratorio e/o radiologiche e delle immagini degli esami eseguiti.

I punti di DEBOLEZZA, per contro, sono quegli elementi che ostacolano lo sviluppo e che bisogna cercare di superare; sono le aree ad alto margine di miglioramento. L'analisi dei punti di debolezza tende ad individuare le problematiche che possono destare preoccupazione e verso cui è necessario indirizzare le azioni programmatiche al fine di non compromettere l'esito finale delle scelte strategiche.

I **punti di debolezza** che caratterizzano l'Azienda sono i seguenti:

- ✓ l'insufficienza di aree progettate specificatamente per gli ambulatori;
- ✓ la necessità di ristrutturare i locali di alcune Unità Operative;
- ✓ l'innalzamento dell'età media del personale e la fruizione da parte dello stesso delle agevolazioni derivanti dall'applicazione di normativa vigente (legge 104/1992, decreto legislativo 151/2001 e successive modifiche ed integrazioni) con ripercussioni sull'attività e l'organizzazione dei turni;
- ✓ l'utilizzo all'interno delle strutture aziendali di software applicativi e gestionali che appartengono a differenti software house con conseguenti difficoltà di integrazione.

Dopo aver analizzato i due parametri precedenti, punti di forza e di debolezza, si individuano le loro possibili combinazioni sinergiche capaci di trasformarsi in opportunità: da un lato si considerano i vantaggi che derivano dalla combinazione tra punti di debolezza e punti di



forza e dall'altro va stimato se e in che misura i punti di forza colmano quelli di debolezza. Si individua così l'elenco delle opportunità.

Le OPPORTUNITÀ sono i possibili vantaggi futuri che occorre saper sfruttare a proprio favore allocando in modo flessibile le risorse così da ottimizzare le performance della strategia. Si distinguono:

- 1. **opportunità interne** che il sistema è capace di innescare al suo interno e quindi direttamente manovrabili attraverso la S.W.O.T.. I vantaggi che possono derivare dalla combinazione tra punti di forza e punti di debolezza sono:
 - ➤ incremento della quantità e della qualità delle prestazioni ambulatoriali, anche attraverso la realizzazione di una apposita struttura di nuovi ambulatori, colmando le criticità dei locali attualmente destinati agli ambulatori ed avvalendosi delle elevate professionalità e tecnologie di cui dispone l'Azienda;
 - razionalizzazione delle prestazioni di ricovero a favore dei ricoveri appropriati, superando le criticità derivanti dall'obsolescenza di alcune attrezzature e dall'usura di alcuni ambienti, e potendosi basare sulla presenza di elevate professionalità e su una casistica statisticamente altamente complessa.
- 2. **opportunità esterne** indipendenti dal sistema e proprie del contesto, dell'ambiente in cui il sistema è calato. Le opportunità che l'Azienda potrebbe cogliere dal contesto esterno riguardano:
 - ✓ la creazione dei piani di gestione integrata ospedale-territorio per i pazienti cronici ai fini della dimissione facilitata;
 - ✓ la collaborazione con le strutture territoriali ai fini dell'incremento delle possibilità di accesso agli screening oncologici;
 - √ l'incremento delle prestazioni ambulatoriali, anche in regime di Day Service, rendendo più efficienti le tecnologie altamente specializzate, in luogo delle prestazioni di ricovero che danno luogo a DRG non appropriati.

Le MINACCE sono quegli eventi o possibili mutamenti futuri che potrebbero avere un impatto sui risultati della strategia, fino a comprometterne l'esito, nei casi estremi.

Come per le opportunità anche per le minacce si possono distinguere due tipologie:

- 1. **minacce interne**, che è possibile gestire agendo per tempo sui punti di debolezza:
 - ➤ decremento del numero di prestazioni ambulatoriali erogate e conseguente minore soddisfacimento del bisogno di salute dei cittadini.
- 2. minacce esterne, indipendenti dalla capacità decisionale manageriale. Le minacce che



provengono dal contesto esterno sono:

- ✓ la diminuzione del fatturato conseguente alla diminuzione del numero complessivo dei ricoveri derivante dell'applicazione dei decreti sull'inappropriatezza ed alla riduzione della percentuale dei DH medici di 1 giorno;
- ✓ l'affluenza al pronto soccorso di un notevole numero di utenti che potrebbero soddisfare la loro domanda di salute in strutture territoriali;
- ✓ la necessità di erogare cure di bassa intensità e complessità che dovrebbero essere erogate dalle strutture territoriali;
- ✓ la carenza nel territorio di strutture di riabilitazione e di lungodegenza e l'inadeguatezza dell'assistenza domiciliare integrata, che determinano un anomalo incremento delle giornate di degenza;
- ✓ la diminuzione della spesa per beni e servizi, prevista dalla normativa nazionale, che, tenuto conto delle nuove linee di attività intraprese dall'Azienda, comporta il rischio di non potere assicurare una adeguata risposta alla domanda di salute della cittadinanza.

Esistono delle relazioni tra i parametri appena descritti ma, anche se potrebbe sembrare netta la relazione che esiste in positivo tra opportunità e punti di forza e in negativo tra minacce e punti di debolezza, la relazione tra i quattro parametri non è né scontata né automatica.

Infatti, occorre promuovere le forze in modo da trasformarle in opportunità e soprattutto gestire le debolezze come aree di intervento con l'obiettivo di impedirne la trasformazione in minacce.

L'Azienda, nel delineare i propri indirizzi strategici, ha prestato particolare attenzione a fissare i traguardi e le opportunità suggeriti dai punti di forza, e con essi congruenti, evitando di perseguire fissare traguardi sovradimensionati per i quali le risorse sono insufficienti a contrastare gli ostacoli.

Il prospetto contenente l'analisi S.W.O.T. viene presentato in allegato.



5 OBIETTIVI STRATEGICI

Secondo quanto riportato dall'art. 5 del Decreto, gli obiettivi si articolano in generali e specifici di ogni pubblica amministrazione. I primi sono determinati con apposite linee guida adottate su base triennale con decreto del presidente del Consiglio dei Ministri. I secondi sono programmati, in coerenza con gli obiettivi generali, su base triennale e definiti, prima dell'inizio del rispettivo esercizio, dagli organi di indirizzo politico-amministrativo, sentiti i vertici dell'amministrazione che a loro volta consultano i dirigenti o i responsabili delle unità organizzative. Nelle more dell'adozione delle linee guida di determinazione degli obiettivi generali, ogni pubblica amministrazione programma e definisce i propri obiettivi [...] salvo procedere successivamente al loro aggiornamento.

Gli obiettivi strategici sono di particolare rilevanza rispetto ai bisogni e alle attese degli *stakeholder* e sono aggiornati annualmente sulla base delle priorità dell'amministrazione.

Le politiche e le linee strategiche aziendali sono state definite dalla Direzione nel rispetto dei principi insiti nella missione aziendale e sono stati esplicitati nel precedente capitolo 3.

Gli obiettivi strategici sono definiti a partire dalle predette aree strategiche nel rispetto delle caratteristiche metodologiche riportate nell'art. 5 c. 2 del suddetto D.L.vo.

Area Strategica 1: GOVERNO CLINICO

- **➢** Obiettivo strategico 1.1: Esiti
- **➤** Obiettivo strategico 1.2: Appropriatezza

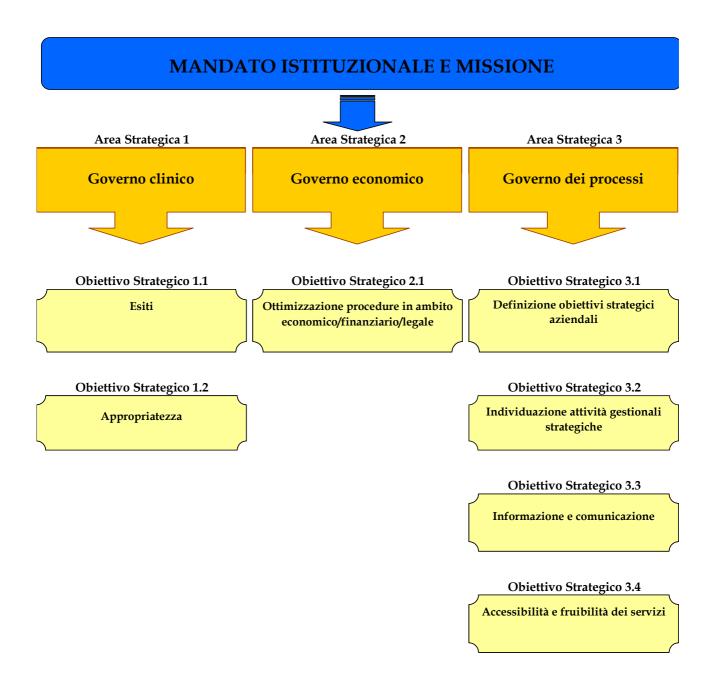
Area Strategica 2: GOVERNO ECONOMICO

> Obiettivo strategico 2.1: Ottimizzazione procedure in ambito economico/finanziario/legale

Area Strategica 3: GOVERNO DEI PROCESSI

- ➤ Obiettivo strategico 3.1: Definizione obiettivi strategici aziendali
- ➤ Obiettivo strategico 3.2: Individuazione attività gestionali strategiche
- **➤** Obiettivo strategico 3.3: Informazione e comunicazione
- ➤ Obiettivo strategico 3.4: Accessibilità e fruibilità dei servizi

Figura 2: Albero della performance: secondo livello – Obiettivi strategici





6 DAGLI OBIETTIVI STRATEGICI AGLI OBIETTIVI OPERATIVI

All'interno della logica di albero della *performance*, ogni obiettivo strategico precedentemente individuato è articolato in obiettivi operativi, a ciascuno dei quali si associano uno o più indicatori, ai quali viene attribuito un valore atteso (*target*).

Le scelte effettuate in sede di programmazione ai diversi livelli (nazionale, regionale ed aziendale) e l'esigenza di assicurare il soddisfacimento del bisogno di salute garantendo elevati standard qualitativi, richiedono un modello che tenga presenti tutti i molteplici e complessi aspetti che caratterizzano il sistema, al fine di delineare gli obiettivi di carattere generale e quelli specifici da assegnare a ciascun Centro di Responsabilità.

Nel mese di maggio dell'anno 2019, l'Assessorato della Salute della Regione Siciliana ha assegnato gli obiettivi alle Aziende sanitarie della stessa per gli anni 2019-2020.

La definizione e l'attribuzione degli obiettivi è effettuata nell'ambito del processo di *budgeting*, inteso come sistema di governo per la gestione, con lo scopo di definire i livelli di responsabilizzazione dei dirigenti e di valutare in maniera oggettiva il conseguimento degli obiettivi assegnati.

Il processo di budgeting si articola in fasi successive e integrate: quella della formulazione delle proposte di budget a cura della Direzione Aziendale, quella dell'esame delle stesse da parte dei Responsabili delle singole strutture, quella della definizione negoziata, tra Direzione aziendale e Responsabili, delle proposte definitive, quella dell'approvazione del budget.

E' previsto il costante monitoraggio dell'andamento degli indicatori nel corso dell'esercizio, attraverso il quale, nel caso in cui la Direzione aziendale ravvisi scostamenti significativi dall'obiettivo, in conseguenza di circostanze oggettive e non preventivate che non consentano di potere raggiungere i *target* di riferimento individuati, si potrà modificare il valore dell'indicatore attraverso una rinegoziazione con la struttura interessata.

6.1 OBIETTIVI ASSEGNATI AL PERSONALE DIRIGENZIALE

Nell'ambito ed in coerenza con i principi e le linee di intervento generali sopra enucleati, gli obiettivi operativi, individuati dalla direzione strategica per la formulazione delle proposte di programma e budget 2019, che saranno assegnati in sede di negoziazione a ciascuna Struttura,



ricadono negli obiettivi strategici individuati.

Area Strategica 1: GOVERNO CLINICO

- **➢** Obiettivo strategico 1.1: Esiti
 - o **Obiettivo strategico 1.1.1:** Tempestività interventi a seguito frattura femore
 - o **Obiettivo strategico 1.1.2:** Riduzione incidenza parti cesarei
 - o **Obiettivo strategico 1.1.3:** Tempestività nell'effettuazione di PTCA negli IMA STEMI
 - Obiettivo strategico 1.1.4: Proporzione di colecistectomia laparoscopica con degenza post-operatoria inferiore a 3 giorni
- Obiettivo strategico 1.2: Appropriatezza
 - Obiettivo strategico 1.2.1: Contenimento del numero di ricoveri ad elevato rischio di in appropriatezza
 - Obiettivo strategico 1.2.2: Rispetto dei valori per i tradizionali indicatori di utilizzo
 - o **Obiettivo strategico 1.2.3:** Raggiungimento di standard di qualità

Area Strategica 2: GOVERNO ECONOMICO

- > Obiettivo strategico 2.1: Ottimizzazione procedure in ambito economico/finanziario
 - o **Obiettivo operativo 2.1.1:** Realizzazione dei P.A.C.
 - o **Obiettivo operativo 2.1.2:** Contenimento della spesa
 - Obiettivo operativo 2.1.3: Disposizioni connesse alla libera professione intramuraria
 - o **Obiettivo operativo 2.1.4:** Ottimizzazione delle attività
 - Obiettivo operativo 2.1.5: Completo utilizzo delle somme assegnate per area di emergenza e P.S.

Area Strategica 3: GOVERNO DEI PROCESSI

- ➤ Obiettivo strategico 3.1: Definizione obiettivi strategici aziendali
 - Obiettivo operativo 3.1.1: Redazione e approvazione del Piano Attuativo Aziendale (PAA)
 - o **Obiettivo operativo 3.1.2**: Realizzazione delle azioni previste dal PAA
 - o **Obiettivo operativo 3.1.3:** Piani di efficientamento e riqualificazione
- ➤ Obiettivo strategico 3.2: Individuazione attività gestionali strategiche

- Obiettivo operativo 3.2.1: Adempimenti connessi al miglioramento del tasso di accesso agli screening oncologici
- Obiettivo operativo 3.2.2: Rispetto degli standard di sicurezza dei Punti Nascita
- Obiettivo operativo 3.2.3: Incremento del numero di donazioni di organi e tessuti
- o **Obiettivo operativo 3.2.4:** Prescrizioni in forma dematerializzata
- Obiettivo operativo 3.2.5: Adempimenti connessi all'area della trasparenza e dell'anticorruzione
- o **Obiettivo operativo 3.2.6:** Gestione del sovraffollamento nel P.S.
- o **Obiettivo operativo 3.2.7:** Fascicolo Sanitario Elettronico
- **Obiettivo strategico 3.3: Informazione e comunicazione**
 - o **Obiettivo operativo 3.3.1:** Tempestività, completezza e adeguatezza qualitativa dei flussi informativi
 - Obiettivo operativo 3.3.2: Formazione del personale
- ➤ Obiettivo strategico 3.4: Accessibilità e fruibilità dei servizi
 - Obiettivo operativo 3.4.1: Monitoraggio e garanzia dei tempi di attesa per le prestazioni ambulatoriali

Nella pagina seguente, a conclusione del percorso di definizione degli obiettivi operativi, viene rappresentato l'albero della *performance* sino al terzo livello. Per ciò che concerne le formule di calcolo e i risultati attesi associati a ciascun obiettivo, si rimanda alle tabelle riportate tra gli allegati tecnici.

MANDATO ISTITUZIONALE E MISSIONE Area Strategica 1 Area Strategica 2 Area Strategica 3 Governo clinico Governo economico Governo dei processi Obiettivo Strategico 1.1 Obiettivo Strategico 2.1 Obiettivo Strategico 3.1 Definizione obiettivi strategici Ottimizzazione procedure in ambito economico/finanziario/legale aziendali 3.1.1 Redazione e approvazione del Piano Attuativo Aziendale 1.1.1 Tempestività interventi a seguito 2.1.1 Realizzazione del P.A.C. 3.1.2 Realizzazione delle azioni previste dal 1.1.2 Riduzione incidenza parti cesarei 2.1.2 Contenimento della spesa Piano Attuativo Aziendale 1.1.3 Tempestività nell'effettuazione di PTCA negli IMA STEMI 2.1.3 Disposizioni connesse alla libera professione intramuraria 3.1.3 Piani di efficientamento e riqualificazione 2.1.4 Ottimizzazione delle attività 1.1.4 Colecistectomia laparoscopica per calcolosi della colecisti con degenza postperatoria entro 3 giorni 2.15 Completo utilizzo delle so assegnate per area di emergenza e P.S. Obiettivo Strategico 1.2 Obiettivo Strategico 3.2 Individuazione attività gestionali Appropriatezza strategiche 3.2.1 Adempimenti connessi al miglioramento del tasso di accesso agli screening oncologici 1.2.1 Abbattimento del numero di ricoveri ad elevato rischio di inappropriatezza 1.2.2 Rispetto dei valori per i tradizionali 3.2.2 Rispetto degli standard di sicurezza de indicatori di utilizzo punti nascita 3.2.3 Incremento del numero di donazioni di 1.2.3 Raggiungimento di standard di qualità organi e tessuti 3.2.4 Prescrizioni in forma dematerializzata 3.2.5 Adempimenti connessi all'area della trasparenza e dell'anticorruzione 3.2.6 Gestione del sovraffollamento nel P.S. 3.2.7 Fascicolo Sanitario Elettronico Obiettivo Strategico 3.3 Informazione e comunicazione 3.3.1 Tempestività, completezza e adeguatezza qualitativa dei flussi informativi 3.3.2 Formazione del personale Obiettivo Strategico 3.4 Accessibilità e fruibilità dei servizi 3.4.1 Monitoraggio e garanzia dei tempi di

attesa per le prestazioni ambulatoriali



7 IL PROCESSO E LE AZIONI DI MIGLIORAMENTO DEL CICLO DI GESTIONE DELLA PERFORMANCE

In questo capitolo viene descritto il processo seguito per la redazione del Piano e le azioni di miglioramento del ciclo di gestione della *performance*.

7.1 FASI, SOGGETTI E TEMPI DEL PROCESSO DI REDAZIONE DEL PIANO

Il processo di redazione del Piano della Performance si inserisce nell'ambito del più complessivo processo di pianificazione strategica e programmazione operativa dell'Azienda. Di seguito si descrivono i principi generali a cui ci si è attenuti, le fasi in cui esso si articola, i soggetti coinvolti ed i tempi di realizzazione.

PRINCIPI

Nella stesura del Piano ci si attiene ai principi contenuti nella delibera n. 112/2010, della CIVIT (Commissione per la valutazione, la trasparenza e l'integrità) ridenominata Autorità nazionale anticorruzione ai sensi della legge n. 190/2012 e del decreto legge 24 giugno 2014 n.90, ovvero:

1. Trasparenza

La pubblicazione del Piano sul sito aziendale, in apposita sezione denominata "Trasparenza, valutazione e merito", con le informazioni concernenti ogni aspetto dell'organizzazione, degli indicatori relativi agli andamenti gestionali ed all'utilizzo delle risorse per il perseguimento delle funzioni istituzionali, dei risultati dell'attività di misurazione e valutazione svolta dagli organi competenti, costituisce livello essenziale delle prestazioni erogate dalle amministrazioni pubbliche ai sensi dell'articolo 117, 2° comma lettera m) della Costituzione e favorisce forme diffuse di controllo, del rispetto dei principi di buon andamento e di imparzialità.

2. Immediata intelligibilità

Il Piano è articolato in maniera tale da essere facilmente comprensibile dai soggetti esterni, strutturato in maniera tale da contenere solo negli Allegati gli approfondimenti tecnici a corredo del documento stesso. La struttura del Piano consente, a tutti gli *stakeholder*, di poter conoscere la

struttura dell'Azienda e approfondire, secondo il personale livello di interesse, le dinamiche di sviluppo, di pianificazione e programmazione dell'Azienda.

3. Veridicità e verificabilità

Il Piano è strutturato in maniera tale che siano facilmente individuabili i riferimenti normativi che costituiscono la base per la costruzione dello stesso e degli Obiettivi strategici, poi tradotti in Obiettivi operativi con i relativi *target* di riferimento. Sono, inoltre, chiaramente indicate le fasi seguite per l'attribuzione degli obiettivi ed i soggetti coinvolti nel processo stesso. E', altresì, prevista e chiaramente indicata, la possibilità di revisioni annuali degli obiettivi assegnati.

4. Partecipazione

La stesura del Piano prevede che, a valle del processo di individuazione degli Obiettivi da parte della Direzione Aziendale, sulla base della normativa vigente e delle esigenze del territorio eventualmente manifestate dagli *stakeholder* esterni, vi sia una partecipazione sinergica di tutti gli attori coinvolti in un processo di natura contrattuale e condivisa. I destinatari degli Obiettivi sono, infatti, tenuti a coinvolgere il personale che li collabora al fine di condividere gli Obiettivi proposti dalla Direzione aziendale ed eventualmente modificarli in sede di contrattazione finale.

5. Coerenza interna ed esterna

Il Piano è stato redatto analizzando il contesto esterno nell'ambito del quale l'Azienda si trova ad operare ed individuando eventuali opportunità o minacce che derivano dallo stesso e che possono, rispettivamente, costituire elementi utili a migliorare la *performance* dell'Azienda o rispetto ai quali porre opportuni rimedi. Il Piano, inoltre, ha dovuto tener conto della realtà interna dell'Azienda stessa, dei punti di forza e di debolezza in essa presenti, al fine di rendere coerenti le strategie e gli obiettivi con le risorse, in termini di disponibilità finanziarie ma anche di strutture, attrezzature, personale, competenze.

6. Orizzonte pluriennale

L'arco temporale di riferimento del Piano è il triennio, con l'individuazione degli obiettivi annuali, secondo una logica di scorrimento.

7. Gradualità nell'adeguamento ai principi e miglioramento continuo

L'adeguamento agli indirizzi ed al modello di riferimento proposto nella delibera 112/2010 della Commissione per la Valutazione, la Trasparenza e l'Integrità della amministrazioni pubbliche sottende ad una logica di gradualità. Il costante monitoraggio ed i sistemi di feedback sono orientati a correggere le inefficienze nell'ottica di un miglioramento continuo.



FASI

Il Piano è redatto sulla base delle riforme dell'assetto organizzativo e di governo del sistema sanitario regionale, definite dalla Legge Regionale 5/2009, e degli obiettivi contenuti nel Piano Sanitario Regionale - Piano della Salute -, che, sulla base di alcuni principi di fondo quali l'universalità, il rispetto della libertà di scelta, l'equità di accesso alle attività di prevenzione, diagnosi, cura e riabilitazione per tutti i cittadini comprese le fasce più vulnerabili, senza prescindere dall'appropriatezza, intesa sia in senso strettamente clinico, che nella accezione di "erogazione della prestazione più efficace al minor consumo di risorse", pone il cittadino al centro del sistema assistenziale, offrendo risposte appropriate e diversificate in relazione agli specifici bisogni di salute e tenendo conto anche delle esigenze che attengono alla sfera della persona.

L'attuazione del Piano della Salute trova espressione nella realizzazione degli obiettivi assegnati in sede contrattuale alle Direzioni Generali delle Aziende Sanitarie, che costituiscono, pertanto, elemento condizionante la valutazione della loro operatività anche ai fini della permanenza nell'incarico.

Sulla base degli obiettivi assegnati annualmente dall'Assessorato Regionale della Salute alla Direzione Generale viene, pertanto, definito il presente Piano, a conclusione di un processo che, a regime, viene articolato nel modo seguente.

1. Definizione dell'identità dell'organizzazione

L'identità dell'organizzazione è definita inizialmente ed eventualmente aggiornata nel corso dei tre anni di validità del Piano qualora si presentassero variazioni sostanziali nella struttura dell'organizzazione stessa.

2. Analisi del contesto esterno ed interno

Le analisi del contesto interno ed esterno in cui opera l'Azienda sono effettuate in una fase preventiva di definizione del Piano, in modo da poter definire gli ambiti generali e specifici in cui l'Azienda opera, dal punto di vista normativo ed organizzativo.

3. Definizione degli obiettivi strategici e delle strategie

L'analisi del contesto in cui opera l'Azienda, permette la definizione delle strategie che l'Azienda intende adottare per il triennio di validità del Piano.

4. Definizione degli obiettivi e dei piani operativi

L'assegnazione da parte dell'Assessorato regionale della Salute degli Obiettivi alla

Direzione Generale costituisce presupposto fondamentale per la definizione degli obiettivi operativi da trasferire alle Strutture dell'Azienda.

In questa fase è competenza del Controllo di gestione provvedere alla produzione di tutta la documentazione accessoria alla fase di concertazione degli obiettivi tra Strutture e Direzione generale, necessaria al fine di poter descrivere le attività, i costi e i ricavi delle singole strutture.

5. Comunicazione del Piano all'interno ed all'esterno

Ultimata la redazione del Piano, entro il 31 gennaio di ogni anno, si procede alla fase di pubblicizzazione dello stesso con la pubblicazione sul sito istituzionale dell'azienda.

SOGGETTI

Le diverse fasi in cui si articola la predisposizione del Piano comportano l'intervento di soggetti diversi che devono necessariamente interagire fra loro in un'ottica di coerenza ed omogeneità dello stesso.

In particolare, le fasi 1 e 3 precedentemente descritte sono di competenza degli Uffici dello Staff della Direzione Generale.

La fase 2 è di competenza della Direzione Sanitaria.

La fase 4 è di competenza dell'Ufficio Controllo di gestione e della Direzione Sanitaria in accordo con la Direzione Generale.

La fase 5 è di competenza del Centro Elaborazione Dati per ciò che concerne la pubblicazione sul sito internet del Piano.

TEMPI

L'articolo 10 del decreto prevede la seguente tempistica:

- entro il 31 gennaio: redazione e pubblicazione del Piano della *performance*;
- entro il 30 giugno: redazione e pubblicazione della Relazione sulla *performance*, che evidenzia a consuntivo i risultati organizzativi ed individuali raggiunti.

I tempi previsti per l'anno 2018 sono articolati nel seguente prospetto di sintesi che riepiloga le singole fasi, i soggetti coinvolti ed i tempi, espressi con riferimento al mese, di attuazione.

Tabella 11: Fasi, soggetti e tempi – anno 2019

ANNO 2019			TEMPI (MESI)												
FASI	SOGGETTI	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12		
Definizione dell'identità	Staff Direzione Generale														
Analisi del contesto esterno ed interno	Direzione Sanitaria														
Assegnazione obiettivi a Direzione Generale	Assessorato della Salute														
Definizione degli obiettivi strategici	Staff Direzione Generale														
Definizione degli obiettivi operativi	Controllo Gestione Direzione Sanitaria														
Assegnazione obiettivi alle strutture	Direzione Generale														
Redazione e Pubblicazione del Piano della Performance	Direzione Generale Ufficio Stampa														
Monitoraggio e correttivi	Controllo Gestione Direzione Sanitaria Direzione Generale														
Misurazione performance (anno prec)	Controllo Gestione STP														
Valutazione performance (anno prec)	Organo di valutazione														
Valorizzazione del merito (anno prec) Redazione e Pubblicazione della Relazione sulla Performance (anno prec)	Settore Personale Direzione Generale Ufficio Stampa														



7.2 COERENZA CON LA PROGRAMMAZIONE ECONOMICO-

FINANZIARIA E DI BILANCIO

Allo stato attuale non esiste un collegamento diretto tra la dimensione di *performance* e la dimensione finanziaria, atteso che il sistema di bilancio su cui si basa l'azienda è di tipo economico-patrimoniale con l'integrazione del sistema di contabilità analitica per centri di costo, sistema che non prevede l'assegnazione diretta di risorse dedicate ad ogni singolo obiettivo dell'albero della *performance*.

La *performance* è in ogni caso al centro del processo di costruzione del budget, che viene definito in maniera integrata con il processo di programmazione economico-finanziaria e di bilancio.

La coerenza tra la pianificazione della *performance* e il processo di programmazione economico-finanziaria viene realizzata con le seguenti tappe:

- ➤ ad inizio esercizio, la redazione del conto economico preventivo contiene la traduzione in termini quantitativi delle linee di azione connesse agli obiettivi specifici ed agli obiettivi operativi;
- contestualmente vengono elaborati i budget economico finanziari, contenenti i tetti di spesa per centro di responsabilità;
- ➤ il bilancio preventivo viene inserito nel NSIS e costituisce la base per la negoziazione delle risorse con la Regione;
- ➤ la successiva negoziazione delle risorse con la Regione può determinare il riallineamento dai valori e la rimodulazione dei programmi eventualmente non compatibili con le risorse negoziate;
- ➤ segue la verifica di compatibilità delle azioni da porre in essere per raggiungere gli obiettivi fissati nel Piano: le linee di intervento fissate nel Piano vengono effettivamente attivate solo se è garantita la effettiva congruità con le risorse disponibili;
- il sistema dei controlli garantisce la coerenza delle azioni intraprese con le risorse: dal costante monitoraggio scaturiscono le eventuali azioni di riequilibrio.



7.3 AZIONI PER IL MIGLIORAMENTO DEL CICLO DI GESTIONE DELLE PERFORMANCE

Il presente Piano ha lo scopo principale di assicurare elevati standard qualitativi ed economici tramite la valorizzazione dei risultati e della *performance* organizzativa ed individuale.

Le linee di azioni in esso contenute mirano ad assicurare una migliore organizzazione del lavoro, elevati standard qualitativi ed economici delle funzioni e dei servizi, ad incentivare la qualità della prestazione lavorativa, ad incrementare l'efficienza del lavoro ed a contrastare la scarsa produttività nell'ottica della trasparenza dell'operato ed a garanzia della legalità.

La valutazione della *performance*, oltre che interessare l'amministrazione nel suo complesso e le unità organizzative in cui la stessa si articola, costituisce titolo, in relazione ai singoli dipendenti, per l'erogazione di premi legati al merito.

La bontà degli esiti delle strategie e degli obiettivi fissati nel Piano è fortemente dipendente dal livello di affidabilità del sistema di misurazione delle informazioni, nelle varie dimensioni di cui esso si compone, vale a dire accuratezza, rilevanza, completezza, affidabilità, tempestività, validità e verificabilità.

Le azioni volte al miglioramento del ciclo di gestione della *performance* sono principalmente dirette al miglioramento del livello di affidabilità complessiva del sistema di misurazione delle informazioni.

Le criticità e le linee correttive, in relazione alle singole fasi in cui si articola il ciclo di gestione della *performance*, sono di seguito riportate:

1. Definizione e assegnazione degli obiettivi, degli indicatori e dei valori attesi.

La tempistica di definizione e di successiva assegnazione degli obiettivi alle strutture dell'Azienda è strettamente legata al processo di assegnazione degli Obiettivi annuali da parte dell'Assessorato Regionale della Salute. Eventuali criticità connesse a tale vincolo esterno possono condizionare, pertanto, il rispetto dei tempi previsti.

2. Collegamento tra obiettivi e allocazione delle risorse

Questa fase è necessaria al fine di rendere effettivamente attuabili gli obiettivi individuati che, altrimenti, potrebbero risultare non realizzabili perché da applicare in un contesto che non può supportarli.

Per quanto esposto nel superiore paragrafo 7.2, il processo di programmazione economico – finanziaria e di bilancio segue un percorso articolato e coerente con la pianificazione degli obiettivi,

che non ha, finora, comportato inefficienze. Il sistema è in grado di fronteggiare eventuali criticità.

3. Monitoraggio e attivazione di eventuali correttivi

L'accuratezza e la tempestiva disponibilità dei dati necessari al calcolo degli indicatori sono condizioni necessarie alla realizzazione del monitoraggio degli stessi nel corso dell'esercizio di riferimento e quindi alla possibilità di applicare eventuali correttivi.

Per il superamento delle criticità connesse è prevista l'adozione di direttive specifiche che prevedano un percorso comportamentale adeguato.

4. Misurazione e valutazione della performance

Il relativo ambito è sia organizzativo, sia individuale. Le criticità possono riguardare la sfera dell'affidabilità, nel senso della uniformità spazio-temporale, della validità, intesa come efficacia nel produrre il risultato desiderato, e della verificabilità, riferita ad un continuo monitoraggio periodico. Anche in questo caso, è prevista l'adozione di linee comportamentali adeguate cui tutti gli attori devono attenersi.

5. Valorizzazione del merito

In relazione al corretto utilizzo dei sistemi premianti, secondo criteri di valorizzazione del merito, si evidenziano criticità nelle aree della rilevanza, intesa come significatività e rappresentatività, e della completezza, con riferimento sia all'intero periodo, sia alle singole strutture.

Come nei casi precedenti, opportune linee guida possono consentirne il superamento.

6. Rendicontazione dei risultati

La rendicontazione dei risultati, attraverso la redazione della Relazione sulla Performance, ai vertici dell'amministrazione è a cura dell'Ufficio Controllo di Gestione. La successiva pubblicazione della Relazione sul sito aziendale è a cura dell'Ufficio stampa.



8 ALLEGATI TECNICI

Costituiscono parte integrante del Piano i seguenti allegati tecnici:

- 1 Scheda di analisi S.W.O.T.
- 2 Schede di analisi quali-quantitativa delle risorse umane
- 3 Schede di rilevazione obiettivi/indicatori
 - 3.1 Area strategica 1: Governo clinico
 - 3.2 Area strategica 2: Governo economico
 - 3.3 Area strategica 3: Governo dei processi